

### L'ADDITION ET VERIFONE S'ASSOCIENT À SOCIÉTÉ GÉNÉRALE POUR LANCER UNE OFFRE DÉDIÉE AUX RESTAURATEURS

PARIS,  
LE 23 MAI 2018

#### **BANQUE ET FINTECH : LE TICKET GAGNANT**

Sur le marché très actif de la digitalisation des solutions d'encaissement, L'Addition, leader de la caisse enregistreuse iPad dédiée à la restauration en France et Verifone, leader mondial des services de paiement connectés, se sont associés afin de conclure un partenariat commercial avec Société Générale.

Société Générale devient ainsi la première banque française à proposer un service de digitalisation des points de ventes à l'attention de ses clients restaurateurs.

Les deux sociétés ont porté conjointement ce projet afin d'aboutir à une offre bancaire unique en France répondant aux attentes de Société Générale et de ses clients commerçants.

#### **SOCIÉTÉ GÉNÉRALE INVESTIT LA RESTAURATION**

À travers cette offre, Verifone et L'Addition poursuivent leur volonté de proposer des services innovants répondant aux besoins des restaurateurs, tout en consolidant leur position auprès de cette clientèle.

Cette même stratégie est portée par Société Générale qui recherche en permanence des innovations à proposer à ses clients professionnels pour simplifier et développer leur activité.

La signature de cet accord coïncide avec la mise en application de la loi des Finances 2018.

Cette loi prévoit en effet que chaque commerçant soit équipé d'un système de caisse enregistreuse anti-fraude à la TVA.

#### **UNE RELATION BANQUE - FINTECH RÉINVENTÉE**

Le succès de ce partenariat réside dans l'alchimie trouvée entre les différents intervenants.

Société Générale apporte son expertise et sa connaissance du marché des Professionnels, Verifone, la qualité et la performance de ses solutions déjà éprouvées mondialement. L'Addition, en sa qualité de Fintech, promet l'innovation, l'agilité et la qualité de ses produits et de son réseau.

Quand la relation Banque-Fintech fait régulièrement l'objet du rachat des seconds par les premiers, ce partenariat prend le contrepied et met en lumière un travail d'équipe et une co-création illustrés par Olivier Repessé, Directeur Général de L'Addition « ce partenariat tripartite est le fruit d'une volonté commune d'apporter des solutions à nos clients restaurateurs. Société Générale innove sur ce marché. Nous sommes ravis que ce le soit avec L'Addition et Verifone ».

David Campoy, directeur général de Verifone ajoute « ce partenariat témoigne d'une relation solide et durable avec L'Addition et Société Générale ; il montre notre capacité à accompagner nos clients avec des services différenciants ».

« Cette offre illustre notre volonté de mettre non seulement notre expertise, mais également celle de nos partenaires, au service de nos clients professionnels et les accompagner ainsi dans leur transformation digitale tout en répondant aux nouvelles exigences réglementaires », précise Ambroise Pascal, Directeur du Marché des Professionnels de Société Générale.

# L'addition Verifone®

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

### LES PARTIES PRENANTES :

L'Addition, leader du marché de la caisse enregistreuse sur iPad, a été imaginée en 2012 et commercialisée en 2013. Le concept de la solution sur iPad est simple : proposer un logiciel ultra ergonomique spécifiquement pensé pour les métiers de la restauration, depuis la prise de commande jusqu'à la comptabilité. Une levée de fond de 5 millions bouclée en février 2017. Une interface simple avec 300 fonctionnalités proposées.

Verifone, leader mondial de solutions de paiement anticipe le commerce du futur avec des solutions et des services valorisant le point de vente et multipliant les opportunités de croissance. Conçues pour répondre aux besoins des institutions financières, des petits et moyens commerçants, ainsi que de la grande distribution, les solutions Verifone simplifient la vie de nos clients tout en stimulant leur activité.

Allier les bonnes personnes, une expertise et des ressources à une approche innovante et adaptée nous permet de fournir ce que nos clients estiment le plus : les résultats. Pour plus d'informations, rendez-vous sur [www.verifone.fr](http://www.verifone.fr) ou suivez-nous sur Twitter et LinkedIn.

### LA BANQUE DE DÉTAIL SOCIÉTÉ GÉNÉRALE EN FRANCE

Le réseau Société Générale offre des solutions adaptées aux besoins de 8,1 millions de clients particuliers et près de 450 000 clients professionnels, associations et entreprises qui lui font confiance, en s'appuyant sur trois atouts majeurs :

- Près de 22 700 collaborateurs et 2 018 agences principalement localisées dans les régions urbaines concentrant une part importante de la richesse nationale ;
- Une offre complète et diversifiée de produits et de services, allant du support d'épargne à la gestion patrimoniale, en passant par les financements des entreprises et l'offre de moyens de paiement ;
- Un dispositif omnicanal complet et innovant : internet, mobile, téléphone et agence.

Plaçant le client au cœur de son dispositif, Société Générale a été élue Service Client de l'Année 2018 (organisé par Viséo Customer Insights), et déploie une offre adaptée aux nouveaux besoins de ses clients. L'enseigne a fait de l'innovation un de ses axes de développement : le réseau Société Générale accueille environ 4 millions de clients mobiles et plus de 67 millions de connexions par mois aux services numériques. Il a ouvert sur Twitter le premier compte dédié à la relation bancaire qui garantit une réponse en moins de 30 minutes. [www.societegenerale.fr](http://www.societegenerale.fr)

#### CONTACT COMQUEST RP

Christophe KUKAWKA  
06 80 00 19 74  
[ckukawka@comquest.fr](mailto:ckukawka@comquest.fr)

Guillaume BERTEL  
06 27 05 79 21  
[gbertel@comquest.fr](mailto:gbertel@comquest.fr)

#### CONTACT VERIFONE

Ana PEREIRA  
01 78 74 23 96  
[Ana.Pereira@verifone.com](mailto:Ana.Pereira@verifone.com)

#### CONTACT SOCIÉTÉ GÉNÉRALE

Bernard GAUDIN  
01 42 13 15 98  
[bernard.gaudin@socgen.com](mailto:bernard.gaudin@socgen.com)